

Qu'est ce que la “Boîte à Outils du thérapeute efficace” ?



La Boîte à outils duThérapeute Efficace:
Une collection d'outils dans laquelle vous
pouvez puiser à la demande.

Les Grands Enjeux en tant que Thérapeute

- Davantage de maîtrise thérapeutique
- Moins de risques d'erreur avec vos clients
- Une meilleure réputation sur le long terme



SESSION 1 :

Le Secret des Thérapeutes Efficaces.

- Comment rendre son objectif thérapeutique irrésistible?
- La détermination d'objectif avec la méthode Premier ®.

SESSION 2 :

Le bouclier anti-doutes et la confiance en soi.

- Comment mettre en place un redoutable bouclier anti-doute, pour court circuiter les émotions négatives, les peurs et les doutes qui sabotent votre réussite en tant que thérapeute.
- Pourquoi le manque de motivation est un faux problème.
- Les techniques et outils avancés pour recharger votre confiance presque à la demande

SESSION 3 :

La gestion du temps

Tout ce que les formations traditionnelles, y compris l'Éducation Nationale, ne vont ont jamais dit au sujet de la rentabilité d'un cabinet thérapeutique... Et comment, concrètement, gagner jusqu'à 2 heures de temps libre par jour, à l'aide de simples outils qui feront le travail à votre place !

SESSION 4 :

Comment nettoyer son cabinet ?

Les saboteurs invisibles qui risquent de faire fuir vos clients et bloquer leurs résultats... et ce même si vous suivez le bon protocole à la lettre
+ quoi faire pour vous en protéger...

SESSION 5 :

Comment réaliser une anamnèse, l'historique de votre client ?

Une collection de questionnaires et d'analyses à effectuer durant la première visite de tout nouveau client, classées par discipline et dans laquelle puiser à votre guise, au cas par cas.

SESSION 6 : L'Accueil Thérapeutique.

Le protocole de mise en condition à haut niveau, empruntée aux méthodes des préparateurs de champions olympiques, pour mettre votre client en condition, afin qu'il soit ouvert d'esprit, serein et détendu avant toute séance thérapeutique...

SESSION 7 :

Comment faire le suivi des clients.

Comment maximiser vos résultats thérapeutiques, pour vous assurer la satisfaction de votre client et surtout pouvoir le suivre mieux que les autres thérapeutes installés dans votre région (souvent, il voudra ensuite vous recommander à ses amis)

SESSION 8 : Votre Sécurité Juridique.

- Les erreurs juridiques méconnues qui risquent de vous faire arrêter votre activité, et ce malgré toute votre bonne volonté...
- Découvrez notamment lors de cette session d'enseignement la liste exacte des mots, imprimable au format A4, à supprimer à tout prix de votre vocabulaire pour protéger votre activité et la rendre pérenne sur le long terme...

SESSION 9 :

Votre Prospérité financière.

La Prospérité Financière pour Thérapeutes.

Pourquoi c'est normal de s'auto saboter financièrement, et comment être en paix avec l'argent pour ne pas bloquer l'arrivée de la prospérité financière dans votre vie.

SESSION 10 :

Comment se faire connaître?

Trouvez de nouveaux clients et augmentez votre chiffre d'affaires, session spéciale pour ceux qui n'aiment pas le marketing et la vente.

Les appareils et formations présentés chez **Biorésonance et Santé** n'ont pas pour but d'effectuer un bilan de santé médicale ni de poser un diagnostic médical ou paramédical.

En cas de problèmes de santé, il est impératif de consulter son médecin traitant afin de faire poser un diagnostic et d'effectuer les analyses médicales recommandées.

Nos appareils et formations ne permettent donc pas de faire un diagnostic, mais offrent une analyse dynamique, à un niveau énergétique et informationnel, des tendances vers lesquelles une personne évolue afin d'installer une vitalité énergétique nécessaire et indispensable à la santé.

